

EFFEKTIV EKSPORT- OPSTART OG UDVIKLING AF BESTÅENDE SALG



EFOG 1014

FØDEVAREINDUSTRIEN I TYSKLAND

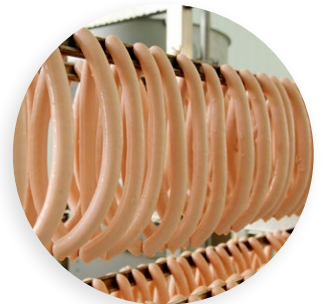
Effektiv bistand til eksportopstart og udvikling af salget til tysk fødevarerindustri eller til fødevarerindustriens tyske leverandører.



GimmConsult bygger bro mellem den aktive, uadventede salgsindsats og firmaets interne parathed.

Målet er at afstemme salgsindsatsen med firmaets formåen, at udnytte styrkerne samt at skabe en platform for struktureret udvikling.

Det er en kernekompetence for GimmConsult at kunne kombinere rådgivning med praktisk, operativt arbejde. Rådgivningen kan følges helt til dørs.



Som en del af en salgsoptimeringsproces tilbydes derfor aktivt, opsøgende salgsarbejde med det formål at:

- udvide kundegrundlaget og åbne døre
- præsentere og skabe interesse
- afdække behov og i givet fald bistå med salgsprocessen

I praksis er det en katalysator for salg, hvor hver især gør det, vi er bedst til! Ring uforpligtende. GimmConsult arbejder med målbare succeskriterier, som garanterer value-for-money!


GimmCONSULT

Tofthøjparken 15
9280 Storvorde
Tlf. +45 2114 1191
gimm@gimmconsult.dk
www.gimmconsult.dk